

إجابات أسئلة الدرس

العرض والطلب وتحديد الأسعار

السؤال الأول:

وضح المقصود بما يأتي:

السلع المكتملة: هي السلع التي لا تتحقق منها المنفعة إلا بوجود طرفيها معا، مثل: الطابعة والحبر.

السلع البديلة: هي السلع التي يُمكن استخدامها بدلاً من السلع الأصلية، مثل: المدفأة الكهربائية، ومدفأة الكاز، ومكيف الهواء.

السؤال الثاني:

اذكر ثلاثة عوامل تؤثر في الطلب، وثلاثة أخرى تؤثر في العرض.

من العوامل التي تؤثر في الطلب: مستوى دخل الفرد، وذوق المستهلك، وتغير أسعار السلع البديلة أو السلع المكتملة.

من العوامل التي تؤثر في العرض: أسعار عناصر الإنتاج، والتقدم التكنولوجي، وأسعار السلع الأخرى.

السؤال الثالث:

هات ثلاثة أمثلة على سلع بديلة، وثلاثة أخرى على سلع مكتملة.

من السلع البديلة: الكتاب الورقي والكتاب الإلكتروني، والمدرسة الحكومية والمدرسة الخاصة، والسيارة الخاصة والمواصلات العامة.

من السلع المكتملة: الثلاجة والكهرباء، والأرض والبناء، وقلم الحبر والحبر السائل، والقماش وآلة الخياطة.

السؤال الرابع:

وضّح علاقة العرض بالطلب.

العرض هو قدرة المنتج أو رغبته في إنتاج كمية من إحدى السلع، أو تقديم خدمة معينة، وعرضها للبيع بسعر محدد في وقت معين. وفي حال ندرة هذه السلعة في السوق المحلي، وازدياد حاجة الناس إلى شرائها وملاحظة التجار الذين يملكونها أنّ الطلب على شرائها أكثر من المعروض، فإنهم يستغلون حاجة الناس فيطلبون سعراً أعلى ثمنها لها.